



FUNDAMENTOS BÁSICOS DE ECONOMÍA Y FINANZAS PÚBLICAS

I. ECONOMÍA

La economía es una ciencia social que trata, en lo esencial, la gestión de recursos para la satisfacción de las necesidades humanas. Estas necesidades son cubiertas mediante la producción de bienes y servicios, para lo cual son indispensables recursos productivos (económicos), generalmente denominados **factores de la producción**.

De esta primera descripción se desprende un hecho por demás relevante. La relación de disparidad entre las necesidades humanas y los recursos para satisfacerlas, debido a que las primeras son mayores que las segundas, dando origen al problema económico de la escasez.

A los factores de la producción podemos sintetizarlos en cuatro magnitudes*, cada uno con su respectiva retribución:

1. Trabajo (retribución: salario);
2. Capital (retribución: interés);
3. Tierra (retribución: renta),
4. Empresa o empresario/empresaria (retribución: beneficio).

El estudio de la economía como ciencia se divide en dos campos o enfoques, el de la micro y el de la macroeconomía.

La microeconomía estudia los comportamientos e interacciones básicas de los agentes económicos individuales, entre los que se encuentran las empresas, las familias (u hogares) y la administración pública (el Estado).

En tanto que, la **macroeconomía** analiza las variables agregadas o globales como el empleo, la inflación o la producción total de una economía. Y es el análisis y la discusión macro donde mejor se aprecia el rol del Estado (o gobierno), en la conducción del proceso económico de una Nación.

* En algunos textos se podrá encontrar a la tecnología como un quinto factor de la producción.

Es importante aclarar, que este breve texto introductorio tiene como objetivo realizar una descripción y definición de las principales variables económicas, aportando algunos datos de la realidad del país, para que en conjunto actúen como plataforma para las capacitaciones y debates con contenido económico. Es por ello que estará más enfocado a los temas macro que micro. Vayamos a esa parte.

II. VARIABLES MACROECONÓMICAS

***Inflación**

La **Inflación** es el incremento generalizado y sostenido en el **nivel general de precios (NGP)** de una economía determinada. Es importante aquí no confundir, como suele pasar, el nivel con la variación (incremento) de los precios, o lo que es igual, la inflación.

El nivel general de precios es, simplificando, una cantidad o magnitud que sintetiza casi todos los precios de la economía y se mide en un momento determinado en el tiempo, una expresión estática del mismo. En cambio, la variación es la medición del comportamiento NGP en un período de tiempo, considerándolo ahora como una expresión dinámica.

El NGP desde el punto de vista estadístico, es un promedio ponderado de los precios que lo componen. La ponderación o participación relativa del precio de cada bien o servicio, se la define en función a una encuesta de gasto (en el caso del índice de precios al consumidor -IPC) que realiza el Instituto Nacional de Estadística y Censos (INDEC).

Existen varios índices de precios, pero el más conocido es el que mencionamos recientemente: el **IPC**, que refleja el comportamiento de precios minoristas. También se calculan índices que tienen en cuenta los precios mayoristas, como los que integran el sistema de índices de precios mayoristas (índice de precios internos al por mayor, índice de precios internos básicos al por mayor e índice de precios básicos del productor) y el índice de costo de la construcción.

Para concluir con la descripción de esta variable mencionaremos algunas de las teorías que la abordan:

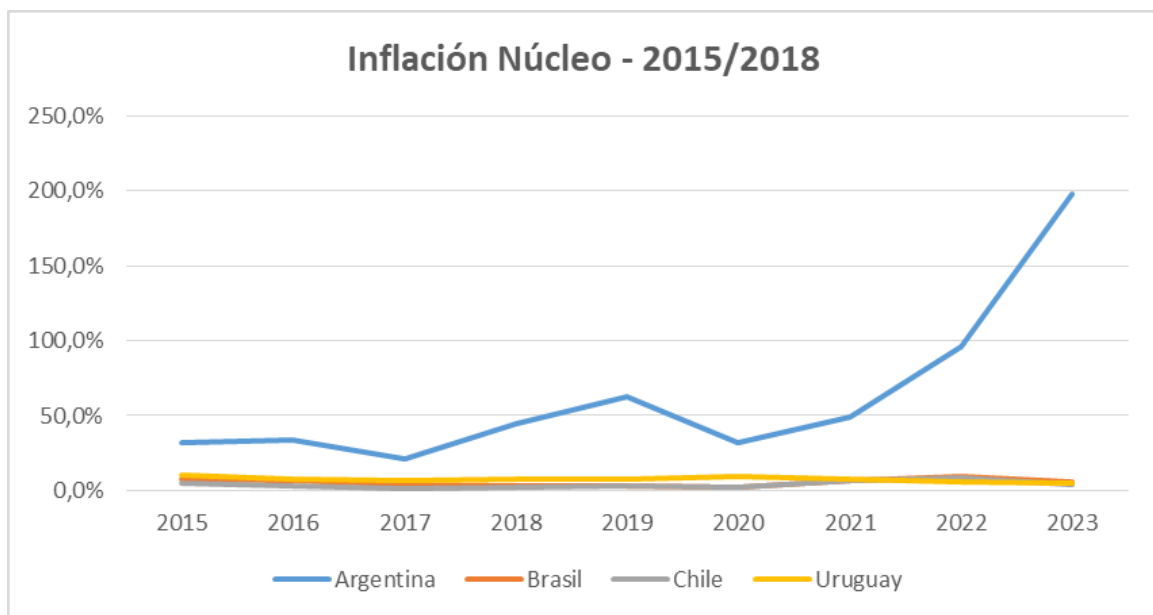
- 1) teoría de la inflación de demanda,
- 2) teoría de la inflación de costos,
- 3) teoría de la inflación monetaria,
- 4) teoría estructuralista de la inflación.

Seguidamente exponemos en un cuadro y un gráfico, la inflación núcleo (aquella que no tiene en cuenta la evolución de los precios de bienes y servicios estacionales ni de los regulados por el gobierno) entre 2015 y 2023 de Argentina, Brasil, Chile y Uruguay.

Cuadro 1:

Año	Argentina	Brasil	Chile	Uruguay
2015	32,1%	7,4%	4,7%	10,0%
2016	33,5%	6,8%	2,6%	7,9%
2017	21,0%	3,7%	1,4%	6,7%
2018	44,7%	3,1%	1,8%	7,4%
2019	62,2%	3,3%	3,0%	7,8%
2020	31,5%	1,7%	2,5%	9,4%
2021	48,8%	6,3%	6,2%	7,8%
2022	95,9%	9,7%	8,5%	5,8%
2023	197,7%	5,5%	4,0%	5,1%

Gráfico 1:



Fuente: Cuadro 1 y Gráfico 1. Comisión Económica para América Latina (CEPAL).

*Tipo de cambio

Cuando hablamos de **tipo de cambio**, nos referimos al precio básico de la economía que relaciona la moneda del país (peso argentino) con una divisa extranjera. En los términos de cómo se lo aplica en Argentina, el tipo de cambio expresa la cantidad de moneda de curso legal (peso) que necesitamos para adquirir una unidad de la moneda extranjera, por ende, en otros países se expresa a la inversa.

Por su centralidad en la economía mundial con más de cien años como la mayor potencia económica mundial, el tipo de cambio más relevante para todos los países del mundo es el dólar estadounidense;

por lo que cuando hablamos de tipo de cambio, nos estamos refiriendo a cuántos pesos cuesta el dólar estadounidense.

La definición que expusimos es la del tipo de cambio nominal. Pero para completar el concepto es necesario establecer también la del tipo de cambio real.

El **tipo de cambio real** es, antes que nada, un índice o indicador que mide el precio de un conjunto de bienes y servicios disponibles en un país en relación con los precios del mismo conjunto de bienes y servicios en el extranjero (en un país extranjero, en todo el mundo o lo que es más apropiado en el grupo de países que tienen comercio con Argentina).

Traduciendo, si al tipo de cambio nominal lo multiplicamos por un factor que surge de dividir la inflación en el extranjero por la inflación en el país obtenemos el tipo de cambio real.

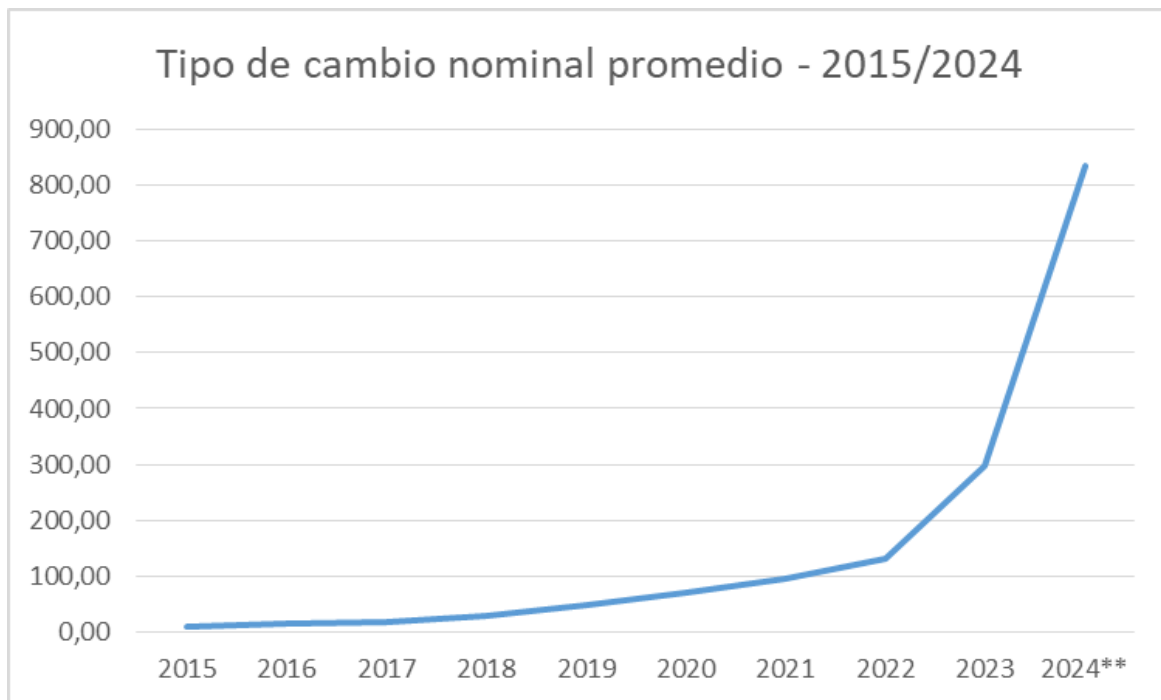
De lo que venimos comentando, observamos que el tipo de cambio real se lo puede calcular bilateralmente (respecto de un determinado país) o en un sentido multilateral o TCRM (respecto de varios países). Este último, ponderado por el peso que cada país extranjero tiene en el comercio internacional de Argentina, es una variable muy relevante para medir la competitividad externa del país (capacidad de una economía de vender sus productos en el exterior).

Para el caso argentino, el Banco Central de la República Argentina (BCRA) es el organismo que efectúa la medición del TCRM, siendo el mismo el precio relativo de los bienes y servicios de la economía argentina con respecto al de los principales 12 socios comerciales del país, realizado en función del flujo de comercio de manufacturas (bienes).

Cuadro 2:

Año	TCN*
2015	9,27
2016	14,78
2017	16,56
2018	28,11
2019	48,25
2020	70,63
2021	95,09
2022	130,71
2023	296,52
2024**	834,53

Cuadro 2: * Tipo de cambio nominal promedio del año. ** En 2024 se considera el primer trimestre para mostrar el efecto de la devaluación en el comienzo del gobierno de La Libertad Avanza.

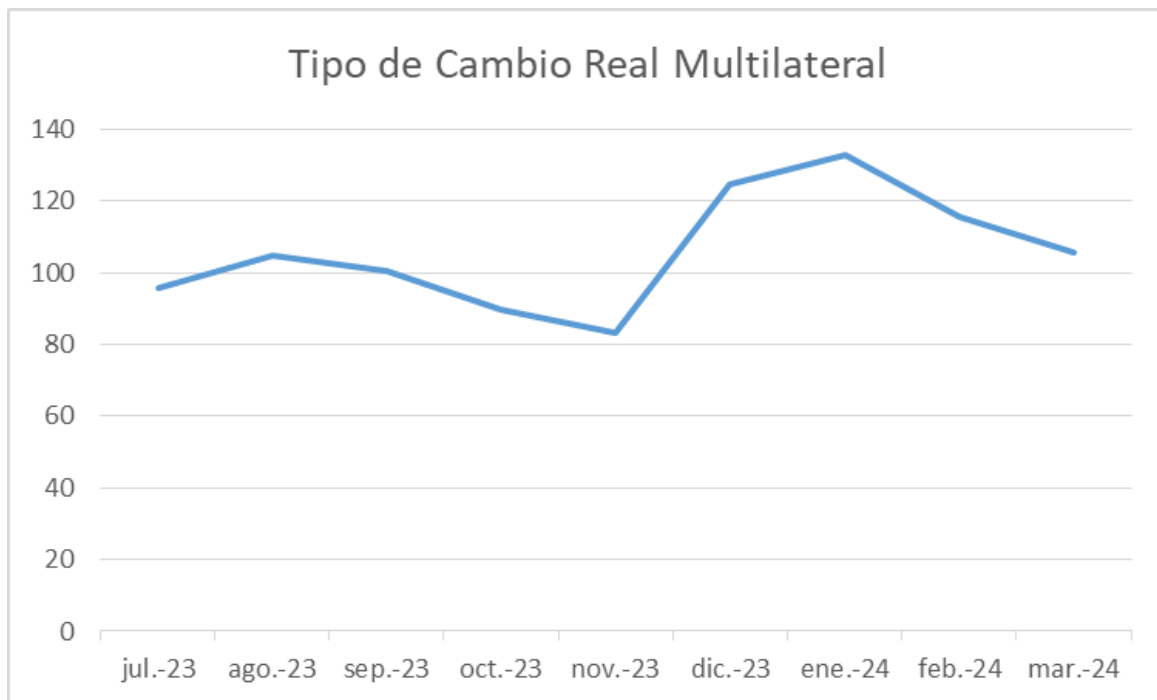


Cuadro 3:

Mes	TCRM*
jul-23	95,8
ago-23	104,8
sep-23	100,7
oct-23	89,6
nov-23	83,2
dic-23	124,9
ene-24	132,8
feb-24	115,8
mar-24	105,9

Cuadro 3: * Tipo de cambio real multilateral promedio de cada mes. Base 17.12.2025=100.

El siguiente gráfico permite observar el efecto real que tuvieron las dos últimas devaluaciones del tipo de cambio nominal (oficial). Una abrupta depreciación del tipo de cambio real multilateral en el inicio (depreciación real del peso), para proseguir una rápida apreciación del indicador en los meses siguientes (apreciación real del peso), debido a la aceleración de la inflación como consecuencia de la devaluación.



**Mercado laboral*

El **mercado laboral** es claramente uno de los más importantes espacios agregados de la economía, donde interactúan la oferta (trabajadores y trabajadoras) y la demanda de trabajo (empresas).

Hay un conjunto de conceptos que son especialmente interesantes de precisar para entender la información que habitualmente encontramos en las redes y los medios, que relacionados entre sí dan lugar a indicadores que atribuyen a la expresión material a lo que sucede en la economía, sobre los que también establecemos una definición.

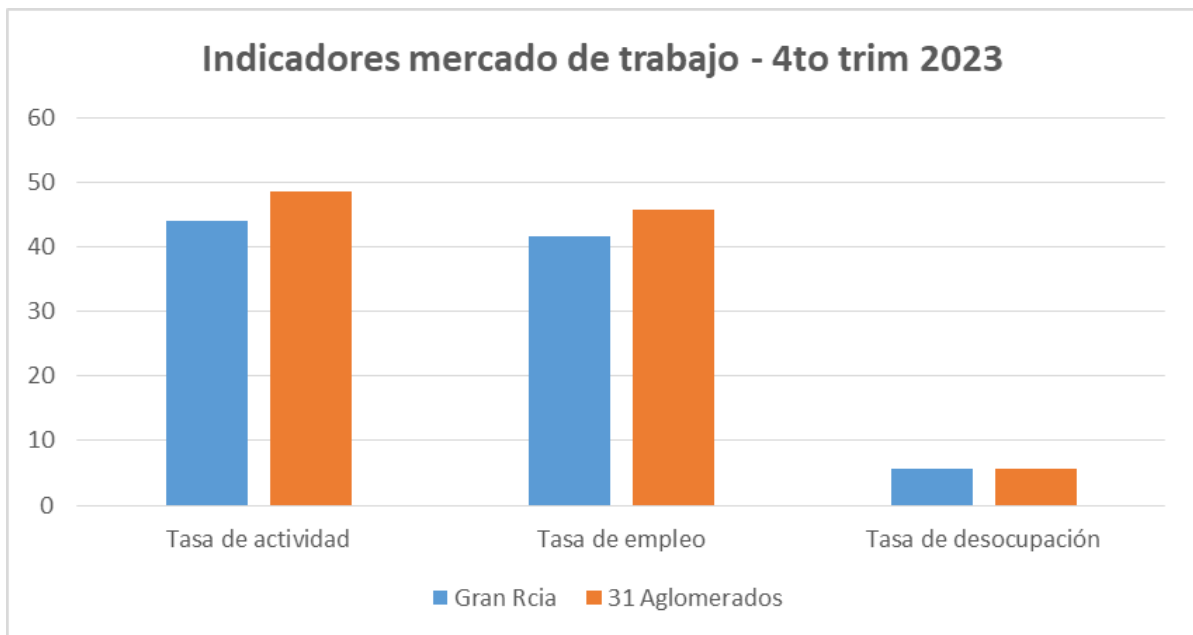
- **Población potencialmente activa (PPA):** es la población total (PT) del país excluidas las personas menores de 16 años.
- **Población económicamente activa (PEA):** es la PPA con excepción de las personas que voluntariamente se encuentran inactivas, sin buscar trabajo, por lo general son las y los estudiantes y las y los jubilados, aunque también se encuentran incluidas personas que no buscan empleo por otros motivos. La PEA se compone de la población ocupada (PO) y la población desocupada involuntariamente (los desempleados y desempleadas) (PD).
- **Tasa de actividad:** es la proporción que significa o importa la PEA dentro de la población total del país (PEA/PT).
- **Tasa de empleo:** es la participación de la población ocupada sobre la población total del país. (PO/PT).
- **Tasa de desocupación:** es la proporción que representan las personas involuntariamente desempleadas respecto de la PEA. (PD/PEA).
- **Salario real:** lo que conocemos como salario real es también un indicador que se calcula “quitándole” al salario nominal (monto en pesos que se recibe por una prestación laboral) el efecto de la inflación, representando el verdadero poder adquisitivo del salario.

El seguimiento de la evolución de los indicadores del mercado de trabajo es una responsabilidad del Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INDEC) que lleva adelante esa tarea a través de una gran

encuesta que se denomina Encuesta Permanente de Hogares, que se realiza territorialmente en 31 aglomerados urbanos que representan alrededor del 63% de la población del país.

Para el caso del Chaco, el aglomerado donde se realiza la encuesta es el **Gran Resistencia**.

4to trimestre 2023		
Variable	Gran Rcia	31 Aglomerados
Tasa de actividad	44,1	48,6
Tasa de empleo	41,6	45,8
Tasa de desocupación	5,6	5,7



****Producción y actividad económica***

La actividad económica y el resultado de la misma, la producción, se suele medir y expresar a través de un indicador que es de los más relevantes para ser analizados, el **producto bruto interno** (PBI).

El **PBI** es la suma de toda la producción realizada durante un período de tiempo (generalmente un año) en un determinado espacio económico (un país o Estado-Nación), pero es una producción exenta de duplicaciones, esto quiere decir que se suma el valor que agrega cada sector de la actividad económica. Una manera simple de verlo es restando al total de la producción de todas las unidades económicas los insumos adquiridos a otras unidades.

Existen tres métodos de medición del PBI, el primero se desprende de la descripción del párrafo anterior y se denomina método del valor agregado; el segundo es el método del gasto, en el cual se suman todos los componentes de la demanda agregada y se resta la parte de la oferta agregada que viene de afuera del país, es decir las importaciones; y por último está el método del ingreso, en el cual se suman la retribución a los factores de la producción.

Método del valor agregado = Producción total - insumos

Método del gasto = Consumo + Inversión + Gasto Público + Exportaciones - Importaciones

Método del ingreso = Salarios + Intereses + Rentas + Beneficios

Con el método del gasto vemos aparecer algunas variables que son muy importantes en el análisis económico, como el consumo, la inversión y el gasto público.

Dentro de la conceptualización del PBI hay dos elementos de su composición a destacar. El producto es bruto porque no se le resta la depreciación (o amortización) del stock de capital necesario para la producción, si se le restasen las amortizaciones estaríamos hablando de producto neto. Y el producto es interno porque no se contabilizan las remesas (pagos y cobros de dividendos, intereses, royalties, etc.) que se giran al exterior (pagos) ni que se perciben desde afuera del país (cobros), de contabilizarse las remesas hablaríamos de producto nacional en vez de interno.

Finalmente, la división del PBI por la cantidad de habitantes de un país nos da el PBI per cápita o por habitante, un indicador (aproximado) del grado de desarrollo económico y de bienestar de un país.



Producto interno bruto Argentina - 2011/2015 - en dólares a precios constantes. Fuente: CEPAL.

Este gráfico, que muestra una caída persistente del PBI per cápita durante los últimos 12 años en Argentina (con una recuperación luego del desplome de la pandemia, pero de todos modos es un hecho que no altera la tendencia), al que sí se le agrega el año 2023 mostrará una profundización del fenómeno contractivo, puede fungir como punto de partida para discutir el ascenso al poder del actual gobierno de extrema derecha.